



Comercialización Internacional de Franquicias

**Pregúntenos por la marca o franquicia que le interese
para contactarlo con el dueño
rf@riverafranquicias.com**

The Alternative Board - TAB es una compañía exclusiva internacional que ofrece asesoría y coaching ejecutivo para ayudar a empresarios y negocios a superar obstáculos en sus gestiones y aprovechar las nuevas oportunidades. Se trata de un concepto empresarial único que proporcionará altos ingresos, el prestigio de trabajar con una marca avalada y reconocida internacionalmente.

TAB aporta un diagnóstico y asesoramiento de negocio en todas las áreas: recursos humanos, finanzas, ventas, liderazgo, etc.

Cada mes, los dueños de las PYMES y socios de TAB, se reúnen con la junta de empresas no competidoras entre sí, expertos en distintas áreas de negocio. El grupo comparte experiencia de sus negocios para ayudar a resolver los desafíos de los demás y aprovechar las nuevas oportunidades. Es decir, el emprendedor se reunirá con su Junta Directiva externa para resolver necesidades y crear nuevas estrategias de negocio. Además de las sesiones de grupo, el emprendedor recibe una sesión privada y exclusiva de "business coaching" con el profesional de TAB.

Con esta metodología, TAB crea su sistema de franquicias para dar servicios de orientación y capacitación para propietarios de PYME'S.

Claves del éxito de la franquicia TAB

Sistema capaz de adaptarse a todo tipo de culturas y entornos, por lo que funcionan bien en cualquier país.

Amplia cobertura en formación y soporte para los franquiciados lo que se traduce en beneficios a la hora de poner en práctica su trabajo.

Resultados probados por sus propios miembros gracias a los procesos, metodologías y herramientas aplicadas por TAB.

¿Cómo se trabaja con TAB?

La Junta TAB se reúne mensualmente.

Sus miembros trabajan en un ambiente estructurado, comparten sus experiencias empresariales para ayudar a resolver los retos empresariales de cada uno y aprovechar las nuevas oportunidades.

En el intervalo de las reuniones de la Junta de TAB, los miembros se reúnen con su Coach de Negocios, Certificado por TAB los franquiciados de la compañía para realizar sesiones de coaching.

Durante estas sesiones de coaching se hace seguimiento a los compromisos asumidos durante la reunión de la Junta TAB y además se trabaja en cómo manejar sus empresas de manera más efectiva.

Datos de la Empresa

Nombre Comercial: The Alternative Board - TAB

País de origen: Estados Unidos

Sector de actividad: Servicios de asesoramiento y coaching

Año creación de la empresa: 1990

Puesta en marcha 1ª franquicia: 1996

Cantidad de franquicias: en 18 países

Países en los que está presente la marca: Australia, Austria, Canadá, República checa, Inglaterra, Francia, Alemania, India, Irlanda, Israel, México, Nueva Zelanda, Escocia, Eslovaquia, Suiza, Estados Unidos, Venezuela y Gales.

Otra información:

<https://www.youtube.com/watch?v=24CFEYfp8q4>

https://www.youtube.com/embed/4av_B5hIjic?rel=0;autoplay=1

<https://youtu.be/5CdWzPhrJKM>

<https://youtu.be/5CdWzPhrJKM>

Datos Económicos de la Franquicia Máster

Canon de entrada Franquicia Máster País: USD 130.000

Canon de entrenamiento: USD 28.000

Regalías sobre ventas: 20% sobre ventas.

Fondo de publicidad: Por establecer

Tiempo del contrato: 10 años (renovable)

Perfil del Franquiciado

TAB ofrece una oportunidad de prestigio para que líderes de negocios exitosos aprovechen su experiencia y marquen una diferencia en su comunidad, mientras que construyen un exitoso negocio propio.

El Master tiene que ser fluente en inglés, tener al menos 10 años de experiencia en el mundo de los negocios o como consultor, o haber sido propietario de un negocio. Tener buenas habilidades de técnicas de ventas también es importante.